

Boston Scientific finaliza la adquisición de la cartera de productos de urología masculina de American Medical Systems

Boston Scientific Corporation (NYSE: BSX) ha cerrado el acuerdo, previamente anunciado, con Endo International plc (NASDAQ: ENDP) (TSX: ENL) para la adquisición del negocio de andrología y salud de la próstata de American Medical Systems (AMS), por 1.600 millones de dólares, más un nuevo posible pago de 50 millones dependiendo de las ventas de 2016. Esta adquisición sitúa a Boston Scientific en una posición de liderazgo en urología y proporciona a los médicos y sistemas sanitarios una completa cartera de tecnologías de eficacia probada.

La transacción incluye productos líderes de AMS para el tratamiento de enfermedades urológicas, como los sistemas de terapia láser mínimamente invasivos GreenLight XPS™ y HPS™, para el tratamiento de la hiperplasia prostática benigna, el sistema de control urinario AMS 800™, para el tratamiento de la incontinencia en el varón, y la prótesis penénea hinchable AMS 700™, para el tratamiento de la disfunción eréctil. Estas tecnologías complementan la cartera urológica líder de Boston Scientific para el tratamiento de los cálculos renales y los trastornos del suelo pélvico, permitiendo a la empresa continuar la innovación en cinco enfermedades comunes, que representan el 50% de todas las intervenciones quirúrgicas urológicas.¹ La cartera de productos de ginecología de AMS no forma parte de la transacción.

El negocio de Andrología y Salud Prostática de AMS se combinará con el negocio de Urología y Ginecología de Boston Scientific. El resultado de la unión será el negocio de Urología y Salud Pélvica de Boston Scientific. Esta unidad continuará la inversión en soluciones de cirugía ginecológica para el tratamiento de las hemorragias anormales uterinas y los miomas.

«Esta es una fecha importante, en que Boston Scientific une sus fuerzas con AMS y da la bienvenida a sus equipos de Andrología y Salud Prostática», comenta Karen Prange, vicepresidenta y presidenta de la sección de Urología y Salud Pélvica de Boston Scientific Corporation. «Juntos, constituimos un negocio con casi mil millones de dólares en ventas anuales, unas prometedoras perspectivas de futuro mediante innovación y expansión del mercado, así como una oportunidad significativa para cubrir necesidades médicas existentes. Como líder en soluciones terapéuticas, nuestra organización desarrollará innovaciones destinadas a la creación de valor, que permitirán a los profesionales sanitarios mejorar los resultados de los pacientes, reducir el coste de las intervenciones, aumentar la calidad, y avanzar en el tratamiento de las enfermedades urológicas y pélvicas de formas que no eran posibles para cada una de las empresas por sí sola.

Como ya se había adelantado, está previsto que los beneficios brutos de la adquisición sean superiores a 50 millones de dólares a finales de 2018. A nivel ajustado, se prevé que la transacción se equilibre con los ingresos ajustados por acción en 2015, esperándose un incremento de al menos 3 céntimos en 2016, aproximadamente 7 céntimos en 2017 y un aumento incremental a partir de entonces. Previsiblemente, la transacción comportará un menor crecimiento (o incluso a una dilución) de acuerdo con los principios de contabilidad aceptados generalmente (GAAP) entre 2015 y 2017, debido a los gastos de amortización y los costes de transacción e integración.

Sobre Boston Scientific

Boston Scientific transforma las vidas de las personas mediante soluciones médicas innovadoras que mejoran la salud de los pacientes en todo el mundo. Somos una empresa con más de 35 años de liderazgo internacional en el sector de la tecnología médica y contribuimos al avance del campo biocientífico al ofrecer una amplia gama de soluciones de alto rendimiento que atienden a las necesidades no cubiertas de los pacientes y reducen el coste de la atención sanitaria. Para obtener más información, visite www.bostonscientific.eu y siganos en [Twitter](#) y [Facebook](#).

Advertencia sobre las afirmaciones de carácter prospectivo

Este comunicado de prensa contiene afirmaciones de carácter prospectivo según lo descrito en el Artículo 21E de la Ley del Mercado de Valores (Securities Exchange Act) estadounidense de 1934. Estas afirmaciones de carácter prospectivo pueden identificarse por el uso de palabras como “anticipar”, “esperar”, “proyectar”, “creer”, “planificar”, “planear”, “estimar” y otros términos semejantes. Estas afirmaciones de carácter prospectivo están basadas en nuestras creencias, suposiciones y cálculos, derivados de los datos de los que disponíamos en el momento de emitir dichas afirmaciones, y no pretenden ser la garantía de ningún acontecimiento o nivel de rendimiento futuros. Entre otras afirmaciones de carácter prospectivo, se encuentran las relacionadas los mercados de nuestros productos y nuestro rendimiento en dichos mercados, nuestros planes de negocio internacionales, el rendimiento e impacto de los productos, la adquisición, y la integración e impacto de la adquisición, incluidos el impacto económico y beneficios sinérgicos previstos. Si las suposiciones en las que nos basamos resultaran ser incorrectas o, si se materializaran ciertos riesgos o dudas, los resultados obtenidos podrían ser sustancialmente distintos de las expectativas y las previsiones expresadas o implícitas en nuestras afirmaciones prospectivas. En ciertos casos, estos factores han afectado y podrían afectar (junto con otros factores) a nuestra capacidad para establecer una estrategia empresarial, pudiendo provocar que los resultados reales difirieran considerablemente de los contemplados en las afirmaciones que se expresan en este comunicado de prensa. Por tanto, se recomienda al lector que no deposite una confianza excesiva en ninguna de nuestras afirmaciones de carácter prospectivo.

Entre otros, los factores que podrían causar tales diferencias son: las condiciones económicas, competitivas, de reembolso y de regulación futuras; la aparición de nuevos productos; las tendencias demográficas; la propiedad intelectual; los litigios; las

condiciones del mercado financiero; y, las decisiones empresariales que tomen nuestra empresa y las empresas competidoras. Todos estos factores son difíciles o imposibles de predecir con exactitud y muchos de ellos escapan a nuestro control. Para obtener una lista y una descripción más detalladas de éstos y otros riesgos y dudas importantes que podrían afectar a nuestras operaciones futuras, véase el punto 1A, parte I, Factores de riesgo de nuestro último informe anual en el formulario 10-K presentado a la Comisión del mercado de valores, que podrá ser actualizado en el punto 1A, parte II, Factores de riesgo en los informes trimestrales del formulario 10-Q que hayamos presentado o que presentemos posteriormente. Renunciamos a cualquier intención u obligación de actualizar o modificar públicamente cualquier afirmación de carácter prospectivo para reflejar los cambios en nuestras expectativas o en los acontecimientos, condiciones o circunstancias en que pudieran basarse dichas expectativas, o que pudieran afectar a la probabilidad de que los resultados reales difieran de aquéllos mencionados en las afirmaciones de carácter prospectivo. Esta declaración de advertencia es de aplicación a todas las afirmaciones de carácter prospectivo contenidas en el presente documento.

Uso de medidas financieras no GAAP

Para complementar nuestros estados financieros consolidados, presentados de conformidad con los GAAP, presentamos algunas medidas financieras no relacionadas con dichos principios, entre las que se incluyen los ingresos netos ajustados por acción. Los ingresos netos ajustados por acción excluyen la amortización de fondo de mercado y los cargos por reducción de otros activos intangibles; los cargos y créditos derivados de la adquisición, desinversión, litigación y reestructuración; y ciertas partidas fiscales discretas y gastos de amortización. Las medidas financieras no GAAP, como los ingresos ajustados por acción, no se incluyen en los principios de contabilidad generalmente aceptados en EE.UU. La medida financiera GAAP más directamente comparable a los ingresos netos ajustados por acción es la de los ingresos netos por acción GAAP. La diferencia entre nuestra previsión del impacto de la adquisición en nuestros ingresos ajustados por acción GAAP está relacionada con los gastos de amortización sobre activos intangibles adquiridos y los costes netos relacionados con la adquisición, que incluyen principalmente los costes de salida y otros cargos. La empresa excluye estas cantidades para el cálculo de los beneficios ajustados por acción.

La dirección utiliza los beneficios ajustados por acción, así como otras medidas financieras no GAAP complementarias para evaluar el rendimiento de unos periodos respecto a otros, para analizar las tendencias subyacentes en nuestra actividad, para evaluar nuestro rendimiento en relación con el de los competidores, y para establecer objetivos operativos y previsiones utilizadas en la asignación de recursos. Las medidas financieras no GAAP, entre las que se incluyen los beneficios ajustados por acción, no deben considerarse independientemente o en sustitución de las medidas financieras GAAP. Creemos que presentar medidas financieras no GAAP además de las medidas financieras GAAP proporciona a los inversores una mayor transparencia que la información utilizada por la dirección en sus decisiones financieras y operativas, y permite a los inversores ver los resultados «a través de la lente» de la dirección. Creemos, además, que al proporcionar esta información ayudamos a nuestros inversores a comprender nuestro rendimiento operativo y la metodología utilizada por la dirección para evaluar y medir dicho rendimiento.

Exención de responsabilidad: Le informamos de que en algunos países de la UE (Bulgaria, Chipre, Estonia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Latvia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Polonia, Portugal, Rumanía, Eslovaquia, Bélgica, Países Bajos, Eslovenia y España), no está permitido dirigir anuncios publicitarios de dispositivos médicos al público en general. Por tanto, si accede usted a este sitio web desde alguno de estos países sin ser profesional médico, debe abandonarlo inmediatamente, ya que, de lo contrario, verá información que podría no tener permitido ver según lo estipulado en las leyes de su país de residencia. Si usted no sigue la indicación de este aviso, Boston Scientific no aceptará ninguna responsabilidad sobre las posibles consecuencias de su acceso a dicha información.

<https://news.bostonscientific.eu/2015-08-04-Boston-Scientific-finaliza-la-adquisicion-de-la-cartera-de-productos-de-urologia-masculina-de-American-Medical-Systems>